

報道関係各位
プレスリリース

2017年4月25日
株式会社コアフォース

MA プラットフォーム「CoReforthOne」・CRM プラットフォーム「LTV-Lab Plus」「わくわく店舗」が経済産業省「サービス等生産性向上 IT 導入支援事業」における対象 IT ツールに認定～補助金を使って導入いただけます～

MA プラットフォーム「CoReforthOne」、CRM プラットフォーム「LTV-Lab Plus」「わくわく店舗」を提供する株式会社コアフォース（本社：東京都港区 代表取締役社長：野口健介、以下コアフォース）は、経済産業省が推進する「サービス等生産性向上 IT 導入支援事業（通称：IT 導入補助金）」の対象サービスとなったことを発表いたします。この制度を活用して「CoReforthOne」「LTV-Lab Plus」「わくわく店舗」を導入した事業者は最大 100 万円の補助が受けられます。

IT 導入補助金について

経済産業省が推進する「サービス等生産性向上 IT 導入支援事業」による補助金制度で、中小企業・小規模事業者の IT ツール（ソフトウェア、サービス等）を導入時に経費の一部を補助（上限 100 万円・下限 20 万円、補助率 2/3）する支援事業です。

URL：<https://www.it-hojo.jp/>

IT 導入補助金申込みのご案内

交付申請期間 平成 29 年 3 月中旬～平成 29 年 6 月 30 日（金）予定

公募要領 https://www.it-hojo.jp/doc/pdf/application_guidelines.pdf

IT 補助金プランご利用例 (イメージ)

① 	初期費用：20万円 月額費用：10万円×12ヶ月 合計：140万円	申請すると 93万円バック 実質 47万円！ (月3万円台！)
② 	初期費用：30万円 月額費用：10万円×12ヶ月 合計：150万円 (~100万PVまで)	申請すると 100万円バック 実質 50万円！ (月4万円強！)
③  (コンサルパック)	初期費用：6万円 (導入訪問説明付) 月額費用：2万円×12ヶ月 合計：30万円	申請すると 20万円バック 実質 10万円！ (月8千円！)

LTV-Lab Plus について

「LTV-Lab Plus」は通販事業の顧客維持・育成のために開発されたクラウド型の通販に特化した CRM システムです。前身の「LTV-Lab」で構成している初回購入者の育成、休眠顧客掘り起こしメールなど、メールや分析を通じた顧客へのターゲットマーケティングが高機能・低価格で実現できるシステムに、さらに《LTV 分析》、《継続・離脱分析》、《新規顧客継続推移分析》、《購買パターン分析》等が追加され、より高度な分析とともに施策企画に反映させやすい機能が充実しています。「LTV-Lab シリーズ」は既に 500 社以上の導入実績がありご好評を頂いております。

「LTV-Lab Plus」詳細ページはこちらから

<https://wakuten.net/ltvlabplus/>

CoRe forth One について

「CoRe forth One」は BtoC 通販に特化したマーケティングオートメーションツールです。顧客獲得後の CRM だけでなく、ユーザーが Web サイトを訪問した段階からサポートし、また、施策ツールと分析ツールを一元化することで、EC 事業者側の手間を大幅に削減しています。BtoC 通販において利用率の高い施策系ツール (Web 接客、LPO、レコメンド、サイ

ト内検索、かご落ちメール) と分析系ツール (アクセス解析、顧客 / 売上分析、広告効果測定) をひとつのプラットフォームに集約することで他ツールとの連携・接続を必要とせず、ワンストップでマーケティングデータの統合・分析・活用を実現しました。

「CoReforthOne」詳細ページはこちらから

<https://coreforthone.jp/>

わくわく店舗シリーズについて

「わくわく店舗」は、整体院 / 治療院 / 整骨院 / 鍼灸院の医院顧客管理に特化したクラウド型 CRM システムです。かんたん操作で患者データや売上データの管理、スタッフ稼働管理、お客様への自動メール配信までを可能です。

「わくわく店舗シリーズ」詳細ページはこちらから

<https://tempo.wakuten.net/>

コアフォース 会社概要

社名 : 株式会社コアフォース

所在地 : 〒105 - 0011 東京都港区芝公園 1-8-12 NBF 芝公園大門通りビル 4F

資本金 : 1 億 6405 万円

代表者 : 代表取締役社長 野口 健介

従業員数 : 16 名 (2017 年 3 月 1 日現在)

設立 : 2016 年 1 月 (旧 dmi 社と旧 LTV イノベーション社が合併)

事業内容 : リテンション (CRM) クラウドシステムの開発・運営、
リテンション (CRM) マーケティング戦略構築・実行支援サービス (データ分析、
施策企画・製作、検証等)

URL : コーポレートサイト <https://coreforth.jp/>

サービスサイト <https://wakuten.net/>

<https://coreforthone.jp/>

<https://tempo.wakuten.net/>

本件に関するお問合せ先

株式会社コアフォース

担当 辻井かりん

本社 〒105 - 0011 東京都港区芝公園 1-8-12 NBF 芝公園大門通りビル 4F

TEL 03-6432-4915 / FAX : 03-6435-6452

e-mail crm@wakuten.net