

「サブスクストア」との API 連携開始と特別期間限定キャンペーンのお知らせ



この度、株式会社 LTV-X（本社：東京都港区、代表取締役社長：野口 学夫）が提供する「LTV-Lab」は、テモナ株式会社（本社:東京都渋谷区、代表取締役社長：佐川 隼人）が提供する「サブスクストア」と API 連携を開始いたしました。

この API 連携により、「サブスクストア」を利用されている事業者様は、「LTV-Lab」を併せて利用して簡単に各種データを連携させながら、以下のような施策（一例です）を実現できます。売上や顧客単価の向上を目指し、CRM に関するお悩みを抱えるご担当者様を、「LTV-Lab」が強力に支援いたします。

- ・メルマガを自動配信する
- ・顧客の購入商品、金額、購入期間などをもとに顧客をセグメントする
- ・セグメントに応じて最適化した各種メール（ステップメールを含みます）を配信する
- ・簡単な操作で集計できる CRM 関連データを活用して、販促施策を検討、企画する

※その他、実現できることが数多くございますのでお問い合わせください。

#### ■特別期間限定キャンペーンのご案内

期間：2022 年 3 月 31 日まで（当日お申し込みまで有効）

内容：「LTV-Lab」の初期費用 50,000 円（税別）が無料になります。

対象：サブスクストアをご利用中の事業者様

※月額費用は、顧客数に応じたリーズナブルな設定となっております。

是非お問い合わせください。

■LTV-Lab のご紹介 <https://wakuten.net/>

累計 1,200 ショップ以上の導入実績があり、ご好評をいただいております。

- ・顧客の育成（顧客管理）
  - ・顧客情報の一元化（複数モールに散在する情報の一元化）
  - ・休眠顧客の再活性化
  - ・LINE 配信による販促
  - ・シナリオメール配信による販促（送信数による従量課金なし！）
  - ・過去の運用経験に基づき、効果的なシナリオテンプレートをご提供
  - ・各種データ分析（LTV、継続・離脱、新規顧客の継続、購買パターン等）
- など、豊富な機能で通販事業のご担当者様を強力に支援します。

■サブスクストアのご紹介 <https://subscription-store.com/>

単品通販・定期通販の業界シェア No.1\*「たまごリピート」の後継サービスです。

サブスクリプション事業における販売・顧客・入金・在庫などの管理はもちろんのこと、販売促進やメール送信など一元的に管理できるクラウド型システムです。

定期購入、頒布会、ステップメール、電話受注システムなどサブスクリプションコマースに必要な管理機能を備えており、LP 作成や広告媒体管理などはもちろん、出荷を伴わないデジタルコンテンツや大規模ショップ向けのカスタマイズにも対応しています。

1,000 社以上の導入実績に裏付けされる、サブスクリプションビジネスには欠かすことのできない重要な機能を逐次アップデートしております。

※2019 年 6 月 13 日 株式会社日本流通産業新聞社調べ

■株式会社 LTV-X のご紹介（会社概要）

所在地：東京都港区芝公園 1 丁目 8 番 12 号

事業内容：CRM クラウドシステムの開発・運営

本件に関するお問い合わせ先：03-6432-4915（平日 9:30～17:30）

<https://wakuten.net/> に問い合わせフォームもございます。

■テモナ株式会社のご紹介（会社概要）

会社名：テモナ株式会社（証券コード：3985）

所在地：東京都渋谷区渋谷 2-12-19 東建インターナショナルビル本館 9F

代表者：代表取締役社長 佐川 隼人

設立：2008 年 10 月

URL：<https://temona.co.jp/>

サービス：サブスクリプションビジネス支援サービス「サブスクストア」