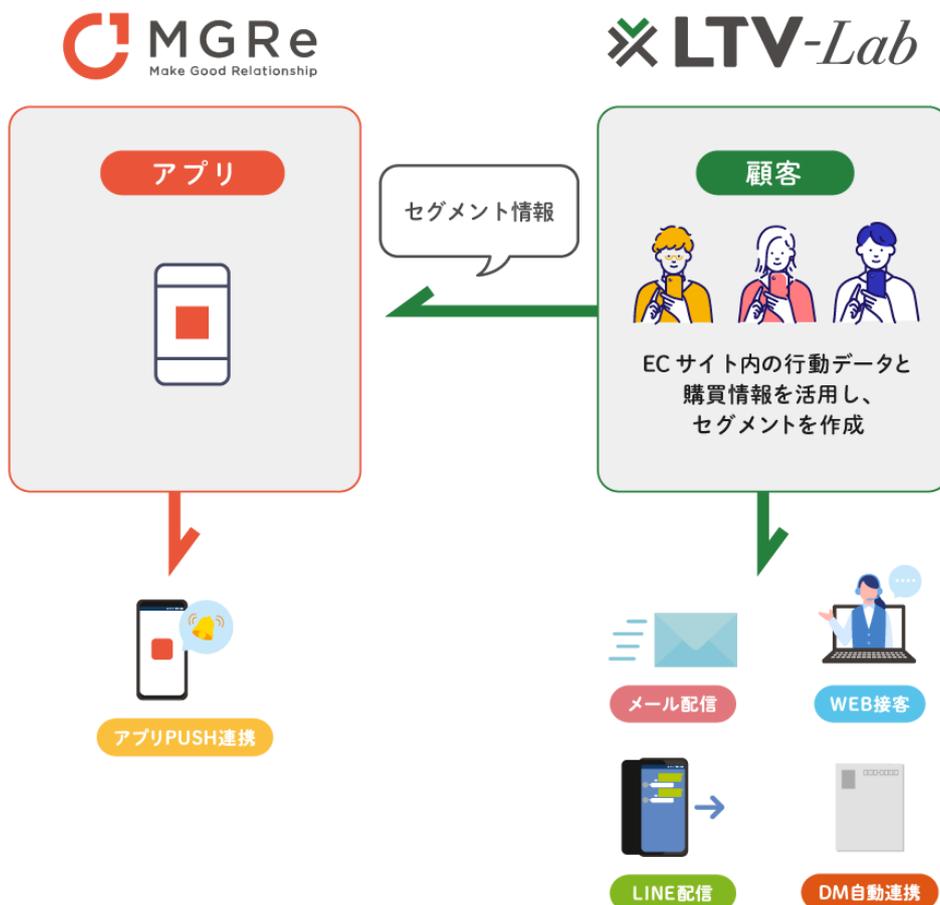


# 費用対効果に強い！CRM「LTV-Lab」 MEGRe(メグリ)と連携を開始！ ～One to One プッシュが可能～

株式会社 LTV-X（本社：東京都港区 代表：野口 学夫）が提供する『LTV-Lab』は、この度、メグリ株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役：田代 健太郎）が提供するアプリの開発から運用、マーケティングまでワンストップで支援するアプリマーケティングプラットフォーム「MGRRe(メグリ)」との連携を開始しました。



## 連携して実現できること



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

株式会社 LTV-X LTV-Lab 事業部 TEL : 03-6432-4915 (平日 9:30-17:30) MAIL : support@ltv-x.jp

本連携により、「LTV-Lab」に蓄積されている EC・店舗の顧客に紐づくデータ（顧客情報・購買情報・EC 上の行動履歴など）を掛け合わせて抽出した対象者を「MEGRe（メグリ）」に連携することで、One to One のアプリプッシュ配信が実現可能となります。メールや LINE、DM ハガキなどに加えて、アプリを通じた顧客エンゲージメントの向上につなげることができ、「LTV-Lab」で配信チャンネルを一元管理できます。



## MGRé (Make Good Relationship) メグリについて

MGRéは企業のアプリ開発から運用、分析までワンストップで支援するアプリマーケティングプラットフォームです。小売業に特化した機能を持ち合わせ、「企業と顧客のより良い関係を支える」というミッションと「すべてのデータをよるこびの体験に」というビジョンのもと、アプリ上で取得したデータを活用した 1 to 1 マーケティングの支援を提供しています。

### Mission

「企業と顧客のより良い関係を支える」

### Vision

「すべてのデータをよるこびの体験に」

URL : <https://mgre.jp/>

## LTV-Lab について

2,400 店舗以上の運用実績がある費用対効果に強い CRM システムです。

主要な EC カートや受注システムと自動連携可能。

顧客管理から分析、自動メール配信/ステップメール配信（LINE 配信も可能）ができる CRM システムです。

顧客の購入商品や金額、購入期間などの分析から顧客をセグメントして、最適な顧客にメール配信やステップメール配信（無制限）を行うことができます。

- 2,400 店舗以上の運用実績から得た成果が出るシナリオテンプレート
- リピーター増加に向けて必要な分析、施策
- メール配信数無制限
- LTV-Lab から複数店舗を管理できるオムニチャンネル CRM : LTV-Omni のスムーズな移行も可能
- LTV-Lab と LTV-DB が連携するアンケート機能も追加可能

LTV-Lab URL : <https://ltv-lab.jp/>

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

株式会社 LTV-X LTV-Lab 事業部 TEL : 03-6432-4915 (平日 9:30-17:30) MAIL : support@ltv-x.jp

## 株式会社 LTV-X について

### 【会社概要】

本社所在地：東京都港区芝 5-13-18 いちご三田ビル 2 階

代表取締役社長：野口 学夫

事業内容：クラウドサービスの企画・開発・提供

設立：2010 年 9 月

HP：<https://ltv-x.jp/>

<本件に関するお問い合わせ先>

LTV-Lab 事業部 TEL:03-6432-4915（平日 9:30～17:30） MAIL：[support@ltv-x.jp](mailto:support@ltv-x.jp)



---

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

株式会社 LTV-X LTV-Lab 事業部 TEL：03-6432-4915（平日 9:30-17:30）MAIL：support@ltv-x.jp